

Wir sind seit über 63 Jahren ein innovativer und bedeutender Anbieter von elektrotechnischen Produkten und beliefern Kunden in den Bereichen Fachhandel, Retail und Industrie.  
Wir gehören zu den führenden Anbietern von Elektromaterial.

Als Nachfolger:in für den in Pension gehenden Stelleninhaber suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit.

## Verkaufsberater:in im Aussendienst für die französischsprachige Schweiz, 80-100% (d/f)

### Dein Wirkungsfeld:

- Als technische:r Verkaufsberater:in im Aussendienst bist du für die aktive Kundengewinnung und -betreuung in der französischen Schweiz sowie in den zweisprachigen Regionen der Kantone Wallis, Freiburg und Bern verantwortlich
- Du berätst, präsentierst und verkauft unsere Produkte und Ladelösungen für E-Bikes und E-Scooter und baust dabei nachhaltige Kundenbeziehungen auf
- Die selbstständige Planung und Koordination der Kundenbesuche sowie die Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften liegen in deiner Verantwortung
- Planung, Gestaltung und Umbau von Ausstellungsfächern im Eisenwarenhandel und im Retail gehören ebenso zu deinem Aufgabenbereich
- Du repräsentierst unser Unternehmen an Fachmessen und führst Produkteschulungen professionell durch

### Dein Profil:

- Du bringst eine abgeschlossene Berufslehre im Verkaufs- oder elektrotechnischen Bereich mit entsprechender Weiterbildung sowie idealerweise Erfahrung im Aussendienst mit
- Hohe Eigenmotivation, ausgeprägtes Selbst- und Zeitmanagement sowie technisches Verständnis zeichnen dich aus
- Du überzeugst als erfolgsorientierte, verkaufsstarken und selbstständige Persönlichkeit mit sicherem Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Stilsicheres Französisch sowie gute Deutschkenntnisse sind ein Muss
- Gute MS-Office-Kenntnisse, Wohnsitz im Reisegebiet und Reisebereitschaft runden dein Profil ab

### Das bieten wir Dir:

- Du arbeitest in einem jungen, dynamischen Team mit gelebter Du-Kultur
- Dich erwartet eine anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe mit viel unternehmerischem Freiraum
- Wir bieten dir eine gezielte Förderung sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine fundierte Einarbeitung und umfassende Produkteschulungen sind für uns selbstverständlich
- Du übernimmst ein bestehendes, angestammtes Kundenportfolio
- Du hast die Chance, dein eigenes Gebiet mit Unterstützung eines eingespielten Teams kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Wir bieten dir eine leistungsgerechte Entlohnung
- Ein Firmenfahrzeug steht dir auch zur privaten Nutzung zur Verfügung

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freut sich Herr Johannes Bulk, Chief Sales Officer, auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen - [johannes.bulk@steffen.ch](mailto:johannes.bulk@steffen.ch) | 056 417 99 33

Bewerbungen von Stellenvermittlern werden nicht berücksichtigt.