

Wir sind seit über 63 Jahren ein innovativer und bedeutender Anbieter von elektrotechnischen Produkten und beliefern Kunden in den Bereichen Fachhandel, Retail und Industrie.  
Wir gehören zu den führenden Anbietern von Elektromaterial.

Als Nachfolger:in für den in Pension gehenden Stelleninhaber suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit.

## Verkaufsberater:in im Aussendienst für die französischsprachige Schweiz, 80-100% (d/f)

### Dein Wirkungsfeld:

- Als technische:r Verkaufsberater:in im Aussendienst bist du für die aktive Kundengewinnung und -betreuung in der französischen Schweiz sowie in den zweisprachigen Regionen der Kantone Wallis, Freiburg und Bern verantwortlich
- Du berätst, präsentierst und verkaufst unsere Produkte und Ladelösungen für E-Bikes und E-Scooter und baust dabei nachhaltige Kundenbeziehungen auf
- Die selbstständige Planung und Koordination der Kundenbesuche sowie die Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften liegen in deiner Verantwortung
- Planung, Gestaltung und Umbau von Ausstellungsflächen im Eisenwarenhandel und im Retail gehören ebenso zu deinem Aufgabenbereich
- Du repräsentierst unser Unternehmen an Fachmessen und führst Produkteschulungen professionell durch

### Dein Profil:

- Du bringst eine abgeschlossene Berufslehre im Verkaufs- oder elektrotechnischen Bereich mit entsprechender Weiterbildung sowie idealerweise Erfahrung im Aussendienst mit
- Hohe Eigenmotivation, ausgeprägtes Selbst- und Zeitmanagement sowie technisches Verständnis zeichnen dich aus
- Du überzeugst als erfolgsorientierte, verkaufsstarke und selbstständige Persönlichkeit mit sicherem Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Stilsicheres Französisch sowie gute Deutschkenntnisse sind ein Muss
- Gute MS-Office-Kenntnisse, Wohnsitz im Reisegebiet und Reisebereitschaft runden dein Profil ab

### Das bieten wir Dir:

- Du arbeitest in einem jungen, dynamischen Team mit gelebter Du-Kultur
- Dich erwartet eine anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe mit viel unternehmerischem Freiraum
- Wir bieten dir eine gezielte Förderung sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine fundierte Einarbeitung und umfassende Produkteschulungen sind für uns selbstverständlich
- Du übernimmst ein bestehendes, angestammtes Kundenportfolio
- Du hast die Chance, dein eigenes Gebiet mit Unterstützung eines eingespielten Teams kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Wir bieten dir eine leistungsgerechte Entlohnung
- Ein Firmenfahrzeug steht dir auch zur privaten Nutzung zur Verfügung

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freut sich Herr Johannes Bulk, Chief Sales Officer, auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen - [johannes.bulk@steffen.ch](mailto:johannes.bulk@steffen.ch) | 056 417 99 33

Bewerbungen von Stellenvermittlern werden nicht berücksichtigt.

Depuis plus de 63 ans, nous sommes un fournisseur innovant et reconnu de produits électrotechniques et approvisionnons des clients dans les secteurs du commerce spécialisé, du retail et de l'industrie. Nous faisons partie des leaders du marché du matériel électrique.

Afin de succéder au titulaire du poste partant à la retraite, nous recherchons de suite ou à convenir une personnalité entreprenante.

## Conseiller:ère commercial:e externe pour la Suisse romande, 80–100 % (fr/all)

### Ton champ d'action :

- En tant que conseiller:ère technique-commercial:e externe, tu es responsable de l'acquisition active de nouveaux clients ainsi que du suivi de la clientèle existante en Suisse romande ainsi que dans les régions bilingues des cantons du Valais, de Fribourg et de Berne
- Tu conseilles, présentes et vends nos produits ainsi que nos solutions de recharge pour e-bikes et e-scooters, tout en développant des relations clients durables
- La planification autonome et la coordination des visites clients ainsi que le développement de partenariats existants font partie de tes responsabilités
- L'aménagement, la conception et la transformation des surfaces d'exposition dans le commerce de quincaillerie et le retail relèvent également de ton domaine d'activité
- Tu représentes notre entreprise lors de salons professionnels et animes des formations

### Ton profil :

- Tu disposes d'un CFC dans la vente ou dans le domaine électrotechnique, complété par une formation continue adaptée, ainsi que, idéalement, d'une expérience dans la vente externe
- Une forte motivation personnelle, un excellent sens de l'organisation et de la gestion du temps ainsi qu'une bonne compréhension technique te caractérisent
- Tu es une personnalité autonome, orientée résultats, dotée d'un fort sens commercial, à l'aise dans la négociation et avec une présentation en toute sécurité assurée
- Une parfaite maîtrise du français ainsi que de bonnes connaissances de l'allemand sont indispensables
- De bonnes connaissances de MS Office, un domicile dans la zone de déplacement et une disponibilité à voyager complètent ton profil

### Ce que nous t'offrons :

- Tu travailles au sein d'une équipe jeune et dynamique où règne une culture du tutoiement
- Une fonction variée et stimulante, offrant une grande autonomie entrepreneuriale, t'attend
- Nous proposons un accompagnement ciblé ainsi que des possibilités de développement individuel
- Une intégration approfondie et des formations produits complètes.
- Tu reprendras un portefeuille clients existant et bien établi
- Tu auras l'opportunité de développer continuellement ton propre secteur avec le soutien d'une équipe expérimentée
- Nous offrons une rémunération basée sur la performance rémunération en adéquation avec les performances
- Un véhicule de fonction est également mis à disposition pour un usage privé

### Avons-nous éveillé ton intérêt ?

Monsieur Johannes Bulk, Chief Sales Officer, se réjouit de recevoir ton dossier de candidature complet – [johannes.bulk@steffen.ch](mailto:johannes.bulk@steffen.ch) | 056 417 99 33

Les candidatures provenant d'agences de placement ne seront pas prises en considération.

